

Maurizio Fiorentini

Informazioni personali	Data di nascita: 07/09/1958 Luogo di nascita: [REDACTED] Stato civile: [REDACTED] Residenza: [REDACTED] Telefono: [REDACTED] E-mail: [REDACTED]																																								
Istruzione	1977 - I.T.I.S. "C.Olivetti" - Ivrea (To) ▪ Diploma di Maturità Tecnica Industriale ▪ Votazione 57/60																																								
Lingue straniere	Inglese																																								
Riepilogo della professionalità	Ho maturato significative esperienze in settori diversi occupandomi principalmente della gestione tecnica e organizzativa di prodotti informatici con responsabilità di coordinamento di gruppi di sviluppo e di progetto per aziende, banche ed enti pubblici di primaria importanza. Nel corso della mia attività professionale ho spesso partecipato a progetti ad elevato contenuto tecnologico contribuendo al loro successo, apportando idee innovative, spirito di iniziativa, entusiasmo anche quando mi trovavo di fronte problematiche o tecnologie sconosciute. Sono specializzato nei settori: • Dematerializzazione: realizzazione di applicazioni e consulenza specialistica (organizzativa e normativa) in merito a Gestione Elettronica dei Documenti, Conservazione Sostitutiva, Firma Digitale, Posta Elettronica Certificata, Fatturazione Elettronica, Moduli Elettronici. • CMS open source: realizzazione di siti e portali utilizzando Joomla e Magento, attivazione di soluzioni di CRM tramite SugarCRM, realizzazione di siti accessibili e usabili a norma di Legge "Stanca" per la Pubblica Amministrazione.																																								
Riepilogo delle posizioni e qualifiche	<table><tr><td>2011- oggi</td><td>Levi or Sas</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Legale rappresentante</td></tr><tr><td>Qualifica:</td><td>Socio</td></tr><tr><td>2008 - 2011</td><td>Il Canavese Srl</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Amministratore unico</td></tr><tr><td>Qualifica:</td><td>Socio di maggioranza</td></tr><tr><td>2006 - 2010</td><td>Omicron Group S.r.l. - Torino</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Responsabile Marketing e Prodotti</td></tr><tr><td>Qualifica:</td><td>Consulente</td></tr><tr><td>2004 - 2005</td><td>Top Consult S.r.l. - Torino</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Responsabile Tecnico</td></tr><tr><td>Qualifica:</td><td>Consulente</td></tr><tr><td>2002 - 2004</td><td>Dokimos S.r.l. - Roma</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Amministratore Delegato</td></tr><tr><td>Qualifica:</td><td>Socio</td></tr><tr><td>1995 - 2002</td><td>Vertex S.r.l. - Ivrea (To)/Roma</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Direttore Commerciale e Tecnico</td></tr><tr><td>Qualifica:</td><td>Dirigente contratto metalmeccanici</td></tr><tr><td>1992 - 1994</td><td>Banca Popolare di Luino e Varese - Luino (Va)/Varese</td></tr><tr><td>Posizione:</td><td>Responsabile Sistemi Informativi Periferici</td></tr></table>	2011- oggi	Levi or Sas	Posizione:	Legale rappresentante	Qualifica:	Socio	2008 - 2011	Il Canavese Srl	Posizione:	Amministratore unico	Qualifica:	Socio di maggioranza	2006 - 2010	Omicron Group S.r.l. - Torino	Posizione:	Responsabile Marketing e Prodotti	Qualifica:	Consulente	2004 - 2005	Top Consult S.r.l. - Torino	Posizione:	Responsabile Tecnico	Qualifica:	Consulente	2002 - 2004	Dokimos S.r.l. - Roma	Posizione:	Amministratore Delegato	Qualifica:	Socio	1995 - 2002	Vertex S.r.l. - Ivrea (To)/Roma	Posizione:	Direttore Commerciale e Tecnico	Qualifica:	Dirigente contratto metalmeccanici	1992 - 1994	Banca Popolare di Luino e Varese - Luino (Va)/Varese	Posizione:	Responsabile Sistemi Informativi Periferici
2011- oggi	Levi or Sas																																								
Posizione:	Legale rappresentante																																								
Qualifica:	Socio																																								
2008 - 2011	Il Canavese Srl																																								
Posizione:	Amministratore unico																																								
Qualifica:	Socio di maggioranza																																								
2006 - 2010	Omicron Group S.r.l. - Torino																																								
Posizione:	Responsabile Marketing e Prodotti																																								
Qualifica:	Consulente																																								
2004 - 2005	Top Consult S.r.l. - Torino																																								
Posizione:	Responsabile Tecnico																																								
Qualifica:	Consulente																																								
2002 - 2004	Dokimos S.r.l. - Roma																																								
Posizione:	Amministratore Delegato																																								
Qualifica:	Socio																																								
1995 - 2002	Vertex S.r.l. - Ivrea (To)/Roma																																								
Posizione:	Direttore Commerciale e Tecnico																																								
Qualifica:	Dirigente contratto metalmeccanici																																								
1992 - 1994	Banca Popolare di Luino e Varese - Luino (Va)/Varese																																								
Posizione:	Responsabile Sistemi Informativi Periferici																																								

Qualifica: Procuratore contratto bancari

1983 - 1992 Vertex S.r.l. - Ivrea (To)

Posizione: Analista, Capo progetto

Qualifica: Quadro contratto metalmeccanici

1979 - 1983 Comital S.p.A. - Volpiano (To)

Posizione: Programmatore, Responsabile CED

Qualifica: 6° liv. contratto metalmeccanici.

Esperienze professionali

2011-oggi Levior Sas Ivrea (To)

Sono Legale Rappresentante della società Levior Sas che opera nel mondo ICT nei seguenti settori:

- **Consulenza e proposta di soluzioni di Dematerializzazione**
- **Realizzazione di siti e portali**
- **Posizionamento web dei siti**
- **Web Marketing**
- **Consulenza per la P.A. su siti a norma di Legge "Stanca", Disaster Recovery e Business Continuity.**

Inoltre a Levior Sas, dal 2017 ha realizzato il portale di e-commerce www.katuma.it per la promozione e la vendita di prodotti di qualità esclusivamente canavesani. Oltre al portale, la promozione e la vendita avvengono anche in fiere, mercatini e manifestazioni anche con l'utilizzo di un camper d'epoca per la somministrazione di prodotti del territorio.

2008-2011 Il Canavese S.r.l. Chiaverano (To)

Sono stato l'Amministratore Unico della società Il Canavese Srl costituita con l'obiettivo di operare nel mondo Internet con proposte innovative; in particolare:

- **Realizzazione di siti e portali (Web 2.0) e di commercio elettronico con utilizzo di Content Management System open-source (Joomla, Magento)**
- **Realizzazione di siti a norma di Legge "Stanca" (accessibilità ed usabilità) per la Pubblica Amministrazione**
- **Realizzazione di sistemi CRM open-source (SugarCRM)**
- **Creazione di portali territoriali finalizzati alla promozione turistica, commerciale e culturale**
- **Posizionamento web dei siti (SEF, SEO, AdWords)**
- **Modulistica elettronica "intelligente" (PDF, XML)**

2006-2010 Omicron Group S.r.l. Torino

Fino al 31/12/2010 sono stato il Responsabile Marketing e Prodotti di Omicron Group S.r.l., una società specializzata nella fornitura di servizi e consulenza informatica.

I miei compiti riguardavano la gestione di ogni aspetto connesso ai prodotti aziendali in merito all'ideazione, alla progettazione, alla realizzazione ed alla promozione dei prodotti aziendali relativi a:

- **Dematerializzazione: Gestione dei documenti e delle informazioni (EDM, ECM, ERMS), dei flussi operativi (workflow), Conservazione Sostitutiva dei documenti a norma di legge, Fatturazione elettronica e firma digitale;**
 - **Soluzioni di outsourcing di gestione documentale e conservazione;**
 - **Controllo accessi e rilevazione presenze;**
 - **Formazione a distanza (in particolare in merito alla privacy);**
- I miei compiti includevano:
- **l'ideazione di nuovi prodotti e soluzioni;**
 - **il coordinamento dei gruppi di progetto interni od esterni;**
 - **la definizione delle linee strategiche di sviluppo, la definizione e l'attuazione dei piani aziendali di sviluppo**
 - **la definizione dei piani e delle azioni di Marketing dei prodotti aziendali;**

- **l'organizzazione degli eventi pianificati;**
- **il coordinamento delle attività di pre e post-vendita dei prodotti aziendali.**

2004-2005

Top Consult S.r.l.

Torino

In Top Consult, una società specializzata nella realizzazione di soluzioni per la gestione documentale e la conservazione ottica sostitutiva dei documenti, ho avuto la Responsabilità del settore Tecnico della società nei settori aziendali *Progetti, Supporto Clienti, Sistema Informativo Aziendale*; i miei compiti includevano:

- **il coordinamento dei progetti** relativi alle installazioni dei prodotti presso aziende di rilevanza nazionale (assegnazione dei progetti, controllo sull'avanzamento, gestione della logistica, ...);
- **la gestione dei budget dei settori assegnati;**
- **l'assunzione del ruolo di Capo Progetto** nei progetti più complessi: studi di fattibilità, ricerca di nuove tecnologie e strumenti software, scelta delle architetture, misurazione e controllo delle attività svolte, ecc.
- **la gestione dei rapporti con i partner** tecnologici e commerciali;
- **il coordinamento del Supporto Clienti** (per circa 400 aziende ed enti);
- **la progettazione, la realizzazione e la gestione del nuovo Sistema Informativo Aziendale** avvalendomi di risorse interne e consulenti esterni;
- **la gestione dell'infrastruttura hardware e software aziendale;**
- **la partecipazione al comitato operativo direzionale** per la definizione delle strategie, la pianificazione delle attività, la determinazione delle procedure organizzative.

2002-2004

Dokimos S.r.l.

Roma

In Dokimos, società del Gruppo Omicron, ho ricoperto la carica di Amministratore Delegato occupandomi, per il centro-sud della gestione dei prodotti del gruppo:

- Applicazioni e soluzioni di gestione documentale e protocollo informatico;
- Applicazioni per il controllo accessi e rilevazione presenze;
- Applicazioni gestionali per la piccola/media impresa
- Networking.

I miei compiti includevano:

- **il coordinamento dei progetti** relativi alle commesse nel campo del knowledge&document management organizzando le attività di: gestione delle gare d'appalto, attività di demo e pre-sales, analisi, installazione, avviamento, personalizzazione, configurazione, formazione utenti per clienti medio/grandi (in particolare su Ministeri);
- **il supporto alla gestione tecnica dei prodotti:** studi di fattibilità, pianificazione evoluzioni di prodotto, integrazione con prodotti di terzi, ricerca di nuove tecnologie e strumenti software, scelta delle architetture, ecc.
- **la gestione dei rapporti con i partner** tecnologici;
- **il supporto alla gestione delle attività commerciali e marketing di gruppo.**

Nell'Aprile 2004, a causa delle difficoltà del mercato dell'IT, la Dokimos ha cessato l'attività passando alla capogruppo competenze e personale.

1995-2002

Vertex S.r.l.

Ivrea (To)/Roma

Per 7 anni mi sono occupato della gestione tecnica di progetti e della commercializzazione di prodotti hardware e software specifici per il mercato della Gestione Documentale e del trattamento elettronico delle informazioni non strutturate (Imaging, document management, workflow, firma digitale, modulistica elettronica, form recognition, COLD). In particolare ho ricoperto i ruoli di:

- **Responsabile tecnico dei prodotti di knowledge management** dell'azienda: gestione elettronica dei documenti, gestione degli iter di lavoro (workflow), trattamento automatico della modulistica (automazione data entry), automazione della trasmissione e ricezione dei documenti elettronici.

- **Ideazione e progettazione dei prodotti per la Gestione Elettronica Documenti** con funzionalità particolari quali: la gestione della firma digitale, la protocollazione a norma di legge, la produzione di supporti ottici, la catalogazione flessibile e parametrica, l'integrazione con SAP R/3, l'accesso via web. I clienti del prodotto (oltre 70 per più di 2500 posti di lavoro installati) sono Banche, Aziende private, Compagnie di Assicurazione, Enti pubblici.
- **Coordinamento del gruppo tecnico di progetto:**
 - sviluppo, manutenzione ed assistenza dei prodotti realizzati internamente e dei prodotti di terzi integrati o collegati;
 - acquisto dei prodotti di terze parti da integrare o rivendere;
 - supervisione di tutte le attività tecniche connesse ai prodotti ed ai progetti: analisi, installazione, avviamento, personalizzazione, configurazione, formazione utenti;
 - selezione e formazione del personale.
- **Responsabile della gestione globale delle attività commerciali e marketing** della società per:
 - la definizione ed il controllo dei piani di vendita e marketing per i prodotti della società;
 - la predisposizione dei listini di vendita;
 - la gestione diretta dei prospect e dei clienti di più alto livello;
 - l'organizzazione della rete di rivenditori;
 - l'organizzazione e la pianificazione di fiere, seminari ed altri eventi;
 - la gestione dei rapporti con i fornitori di software e hardware e con i partner.

1992-1994 Banca Popolare di Luino e di Varese Luino (Va)-Varese

- **Responsabile della gestione del parco macchine** installato (circa 700 PC), della rete geografica (rete dedicata X.25 con collegamenti SNA/SDLC), delle reti locali delle filiali e delle due Direzioni della Banca.
- **Responsabile del coordinamento del gruppo di lavoro**, formato da persone interne e consulenti esterni, per lo sviluppo, gestione e manutenzione di tutti i software applicativi periferici (in particolare del sistema informativo di sportello) e dei software di base dei PC.
- **Gestione dei rapporti con i fornitori** hardware (principalmente Olivetti), software (vari) e reti (Telecom).

1983-1992 Vertex S.r.l. Ivrea (To)

- Da 11/83 a 3/87 analista in progetti riguardanti società commerciali e industriali su procedure varie: contabilità generale, vendite, ordini clienti e fornitori, produzione, magazzino, personale, ecc; realizzazione del sistema informativo completo per uno dei principali Tour Operator italiani.
- Da 3/87 a 4/88 gestione progetto per Ente Ferrovie dello Stato su procedure di Contabilità Generale, controllo di gestione, cespiti ammortizzabili.
- Da 4/88 a 2/90 presso il Credito Valtellinese (SO) come capo progetto per l'avvio dell'ambiente PB e per la realizzazione di un listino elettronico personalizzabile (venduto poi a circa 30 banche).
- Da 2/90 a 10/92 capo progetto presso la Banca Popolare di Luino e Varese per la **realizzazione del Sistema Informativo di Sportello**.

1979-1983 Gruppo Comital S.p.a. Volpiano (To)

- Analista-programmatore e Responsabile sala macchine del CED. Conduzione ed organizzazione operativa del CED, analisi e programmazione di applicazioni industriali e commerciali: gestione della produzione, distinta base, magazzino, fatturazione, ordini clienti/fornitori, paghe e stipendi.

Principali conoscenze informatiche

- Sistemi operativi: Windows, DOS, Unix, Linux...
- Programmazione: Cobol, Visual Basic, Javascript, PHP, XHTML, CSS, ...
- Data base: SQL-Server, Oracle, Access, MySQL...
- Applicativi office: Word, Excel, Powerpoint, Project, Visio, ...
- Reti : SNA/SDLC, reti Windows, emulazione 3270/5250

	▪ Open Source: Joomla, Magento, Sugar CRM, ... ▪ Internet: SEO, SEF, AdWords, ... ▪ Altro: Prodotti Adobe, Hummingbird, ...
Altre informazioni	▪ Dal 9 giugno 2009 Sindaco di Chiaverano (TO, 2.050 abitanti) ▪ Dal 2010 componente del Consiglio Direttivo della Confesercenti di Ivrea (TO) ▪ Da ottobre 2011 a giugno 2013 Vicepresidente e da giugno 2013 a ottobre 2015 Presidente della Comunità Collinare della Serra (Unione dei Comuni di Albiano d'Ivrea, Burolo, Bollengo e Chiaverano).

Si autorizza il trattamento dei dati ai sensi del D.Lgs. 196/03.

Chiaverano, 16 Luglio 2019

